

PRESSEINFORMATION

Globale DLoG Partnerkonferenz 2008: Europäischer Marktführer von industrietauglichen Fahrzeugterminals stellt Weichen auf Wachstum

IP67-Tauglichkeit mal anders: Händler testen DLoG Industrie-PCs beim Beachvolleyball

Olching, 24. April 2008 – Raus aus den DLoG Montagehallen, rein in die karibische Eventlocation Roberto Beach unweit von München: Über siebzig internationale DLoG Vertriebspartner trafen sich vom 09. bis 10. April 2008 auf der DLoG Partnerkonferenz inmitten von Beacholympiade und Barbecue. Hier wurden in anregend kreativer Atmosphäre Produktportfolio, Roadmap, DLoG-Technologien und neueste Vertriebskonzepte vertieft, die zuvor das Vertriebsteam des Terminal- und Industrie-PC-Spezialisten während der zweitägigen Fachtagung präsentiert hatte.

Anfang des Jahres präsentierte Marktführer DLoG sein neu aufgestelltes Vertriebs- und Marketingteam. Mit der Partnerkonferenz 2008 unterstrich DLoG nun die neue Vertriebsstrategie: Das Unternehmen setzt zur fokussierten Durchdringung und Neuerschließung nationaler sowie internationaler vertikaler Märkte verstärkt auf indirekte Vertriebsstrukturen. „Wir liefern technisch leistungsstarke und robuste Industrie-Hardware und -Lösungen. Unsere Vertriebspartner sind dabei im zunehmenden Maße die direkten Ansprechpartner für die Kunden und überzeugen dabei durch Service-Orientierung und Fachkompetenz. Die DLoG Partnerkonferenz in Olching inklusive dem Get together am Roberto Beach diente der Vermittlung unserer strategischen Ziele und förderte den direkten Wissensaustausch“, fasst Manfred Lachauer, Director International Sales bei der DLoG GmbH, zusammen.

Programmpunkte der DLoG Partnerkonferenz 2008

Auf der globalen DLoG Partnerkonferenz stellte das Unternehmen die Initiativen des DLoG Partnerprogramms zur Ausrichtung auf ein gemeinsames, organisches Wachstum vor. Durch die enge Vernetzung der DLoG Partner mit den Channel Account Managern und den Key Account Managern garantiert DLoG eine optimale Marktdressierung. Das Unternehmen präsentierte neue Sales Tools, die über eine innovative Darstellungsform den Partnern helfen, DLoG Produkte noch einfacher zu platzieren. Darüber hinaus beleuchtete die Partnerkonferenz die USPs der DLoG-Produkte, wie die Eignung der Geräte für den

industriellen Einsatz nach Schutzgrad IP67. Abgerundet wurde der Partner-Event mit der Führung durch die DLoG Produktionsstätten sowie der Abendveranstaltung in der Eventlocation „Roberto Beach“ in Aschheim/München zur Vernetzung und Vertiefung der vorgestellten Themen.

Weitere Informationen online unter www.dlog.com.

Verfügbares Bildmaterial:

Download unter www.dlog.com im Bereich Presse/Pressemitteilungen



Manfred Lachauer, Director International Sales bei der DLoG GmbH.



Während der zweitägigen Fachtagung präsentiere das DLoG-Vertriebsteam Produktportfolio, Roadmap, DLoG-Technologien und neueste Vertriebskonzepte.



IP67-Tauglichkeit mal anders: Händler testeten die DLoG Industrie-PCs beim Beachvolleyball auf der DLoG Partnerkonferenz 2008.



Besonders die Abschlussveranstaltung der DLoG Partnerkonferenz 2008 in der karibischen Eventlocation Roberto Beach weit von München stieß auf große Begeisterung und stellte wie hier eindrücklich unter Beweis, dass die DLoG GmbH und ihre Partner alle an einem Strang ziehen.

DLoG GmbH:

DLoG ist europäischer Marktführer für industrietaugliche Fahrzeugterminals für industrielle Anwendungen. Auf Basis unserer selbst entwickelten Boards gewährleisten wir maßgeschneiderte Lösungen, verbunden mit einer hohen Qualität und langfristig gesichertem Support hinsichtlich Wartung oder Upgrade der Systeme. Ausfallsicherheit ist bei uns oberste Priorität, insbesondere bei hohen Umweltbeanspruchungen wie Feuchtigkeit, starken Temperaturschwankungen oder Vibrationen.

Anwendungsbereiche:

- Logistik-Anwendungen, insbesondere auf Flurförderfahrzeugen in Lagern, Warenverteilzentren oder Häfen
- Visualisierungs- und Steuerungsanwendungen auf Bau- und Landmaschinen, Lastkraftwagen, Bussen und Schienenfahrzeugen sowie im Bergbau

Lösungen:

- Fahrzeugterminals und stationäre Terminals auf Basis selbst entwickelter Boards und Mechanik auf Basis der Intel Celeron-Prozessorwelt (DLoG MPC 6) sowie Intel XScale-Prozessorwelt (DLoG X7, X10, X12)
- Stationäre Terminals, insbesondere auch für Fertigungsanwendungen auf Basis der Intel Celeron- bzw. Pentium M-Prozessorwelt (DLoG IPC 7)
- Beratungs- und Projektierungsleistungen, insbesondere im Bereich Funkausleuchtung und -vernetzung (insbesondere WLAN)
- 3rd-Party-Produkte wie Scanner, Drucker oder MDE-Geräte

Firmenzentrale:

DLoG GmbH, Werner-von-Siemens-Str. 13, D-82140 Olching
Tel. +49 (0)8142 2860-0, Fax +49 (0)8142 2860-10, E-Mail: info@dlog.com,
Homepage: www.dlog.com

Ansprechpartner für die Presse:

HighTech communications GmbH
Heike Mittmann
Grasserstraße 1c
D-80339 München
Tel.: +49 (0) 89 / 50 05 78-20
Fax: +49 (0) 89 / 50 05 78-78
E-Mail: h.mittmann@htcm.de
Homepage: www.htcm.de